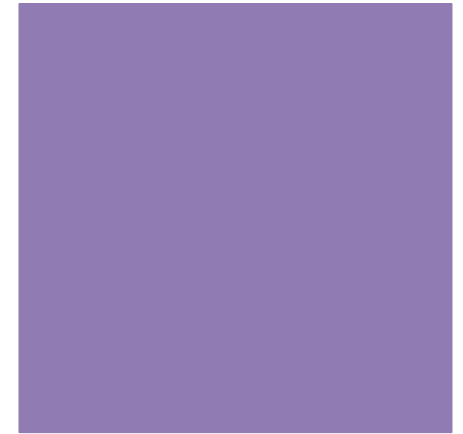




Współpraca

**Temat 2.7:
Jak znaleźć odpowiednich
partnerów?**



Jak znaleźć odpowiednich partnerów?

Aby znaleźć odpowiednią grupę osób do współpracy zewnętrznej, trzeba dokładnie wiedzieć, czego się chce i co możesz w zamian dać.

Cele:

- Dla kogo ważna jest współpraca zewnętrzna i jak wybrać partnera/partnerów

Efekty szkolenia:

- Uczący się powinien wiedzieć, jak wybrać odpowiedniego partnera
- Uczący się powinien być w stanie zidentyfikować potencjalne problemy i zagrożenia dla swojej organizacji
- Uczący się powinien być w stanie zidentyfikować czynniki, które mogą pomóc organizacji współpracować na zewnątrz.

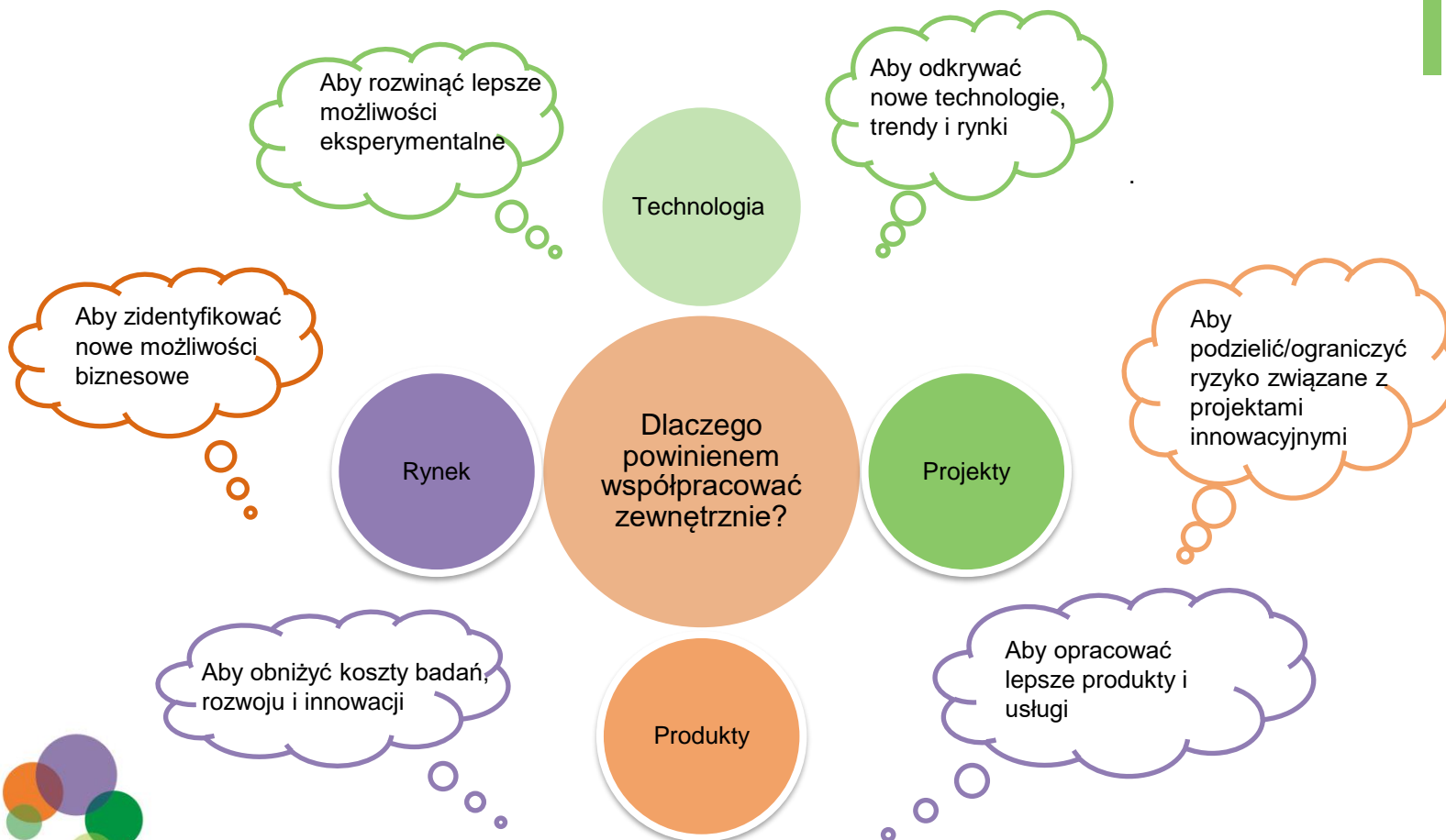


<https://bit.ly/2HuBhjV>



Dlaczego powinienem współpracować zewnętrznie?

Oto kilka powodów, które inne MŚP podały przy podejmowaniu decyzji o współpracy zewnętrznej i mogą dać Ci kilka pomysłów:



Innovation and creativity mentality advancement in SMEs



Erasmus+



Jak wybrać odpowiednich partnerów?

- ➔ Czasami znalezienie partnera to łatwa część zadania
- ➔ Może istnieć osoba lub organizacja, która wydaje się doskonale pasować
- ➔ Być może ma już wymaganą wiedzę, umiejętności lub własność intelektualną



<https://bit.ly/2kDI4Rs>

+ Jak wybrać odpowiednich partnerów?





Jak wybrać odpowiednich partnerów?

1. Krok

- Zaprosić wszystkich potencjalnych partnerów do współpracy:

Rozważyć

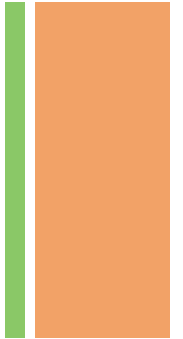
- Samorządy lokalne
- Rządy krajowe
- Partnerzy społeczni
- Przedsiębiorcy
- Przedsiębiorstwa
- Organizacje pozarządowe
- Sektor edukacji
- Sektor naukowy
- Przedstawiciele społeczeństwa

Nie zapomnieć, że Partnerzy mogą być

- współpracujący
- konkurencyjni
- ignorujący
- odporni na zmiany na dużą skalę
- mogą preferować rozwiązania krótko- lub długoterminowe



Jak wybrać odpowiednich partnerów?



2. Krok

- Uzgodnić zasady współpracy

Rozważyć

- Równe prawa lub umowa partnerska

Nie zapomnieć o tym

- Finansowanie działalności gospodarczej lub działalności organizacji pozarządowych.
- Oddzielne decyzje strategiczne i pojedyncze decyzje w celu uniknięcia konfliktu interesów.



Jak wybrać odpowiednich partnerów?



3. Krok

- Uzgodnione prawo własności

Rozważyć

- Partnerzy muszą uzgodnić wspólną strategię opartą na wspólnej (jednogłośnie przyjętej) analizie.

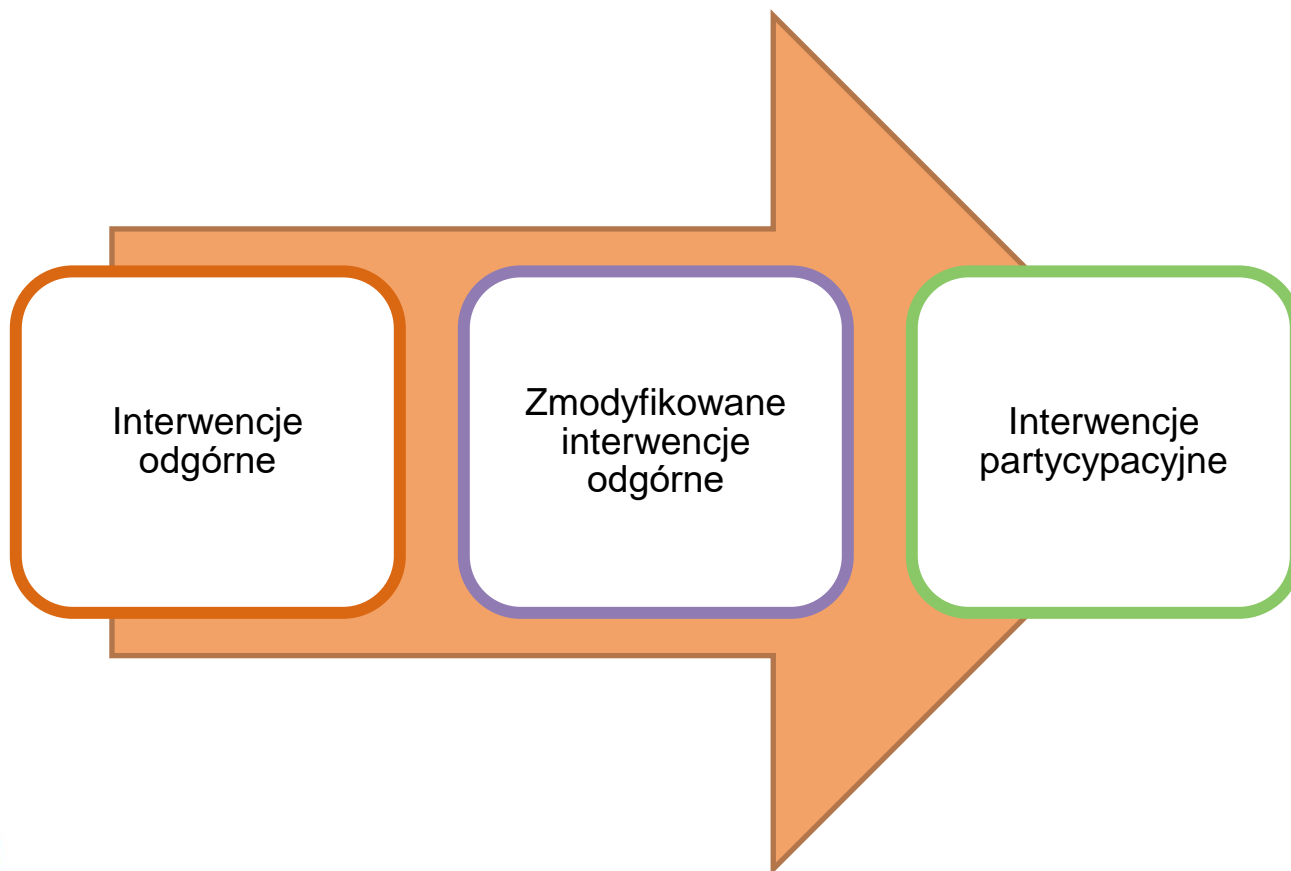
Nie zapomnieć o tym

- Wypracuj konsensus i zaakceptuj fakt, że niektóre kwestie mogą stanowić problem dla jednej grupy, ale mogą nie być traktowane jako problem przez inne.



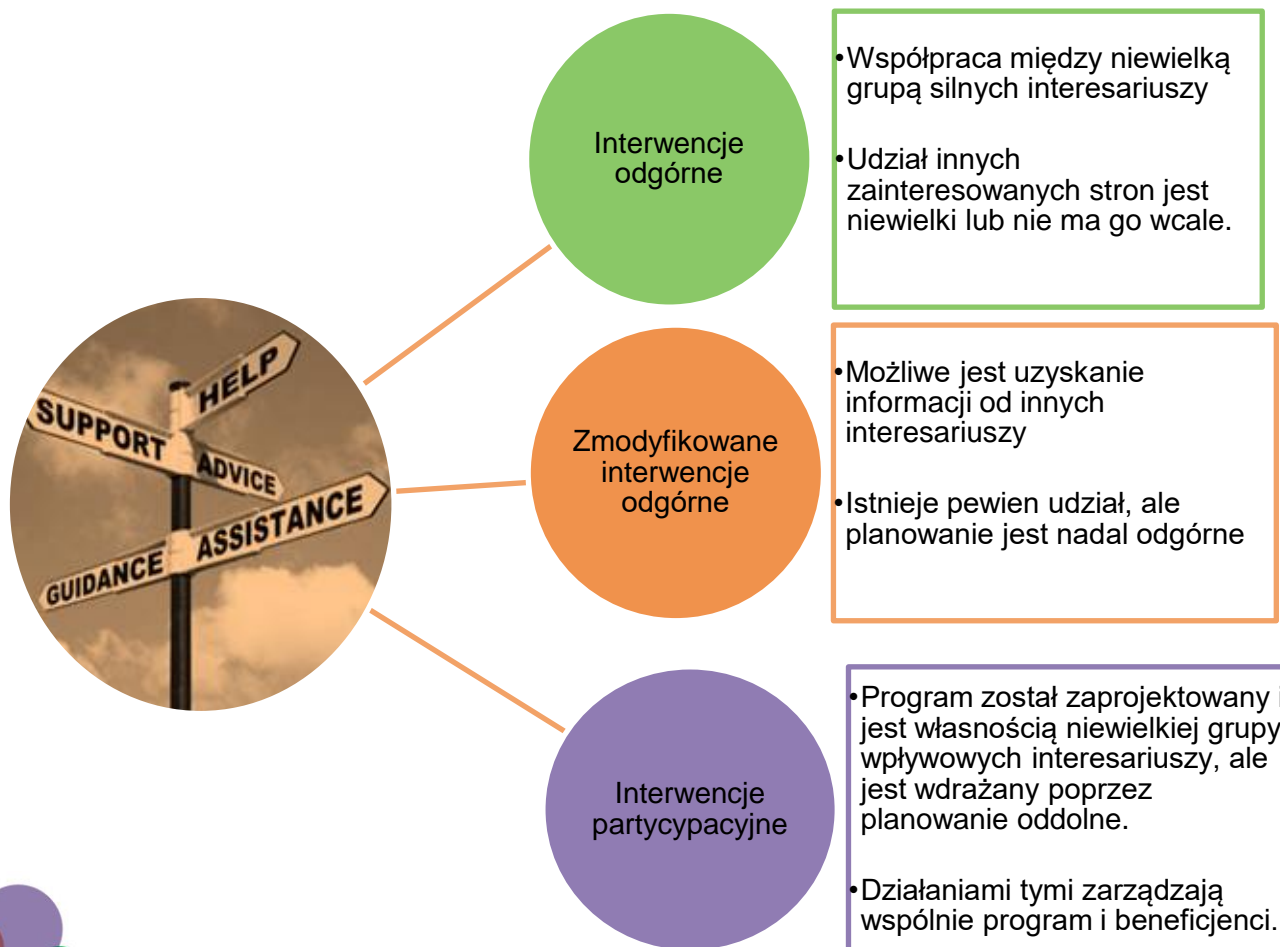
Jak wybrać odpowiednich partnerów?

Pod koniec procesu wyboru można utworzyć jedną z następujących grup:





Jak wybrać odpowiednich partnerów?

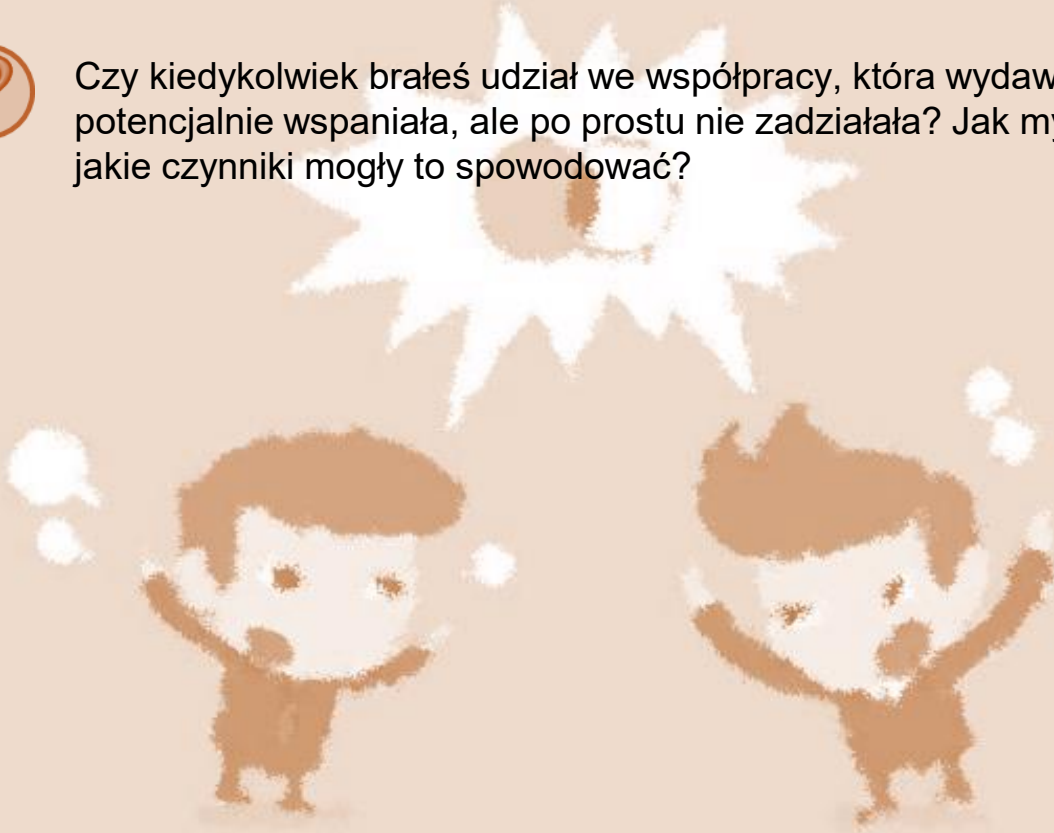




Jak wybrać odpowiednich partnerów?



Czy kiedykolwiek brałeś udział we współpracy, która wydawała się potencjalnie wspaniała, ale po prostu nie zadziałała? Jak myślisz, jakie czynniki mogły to spowodować?

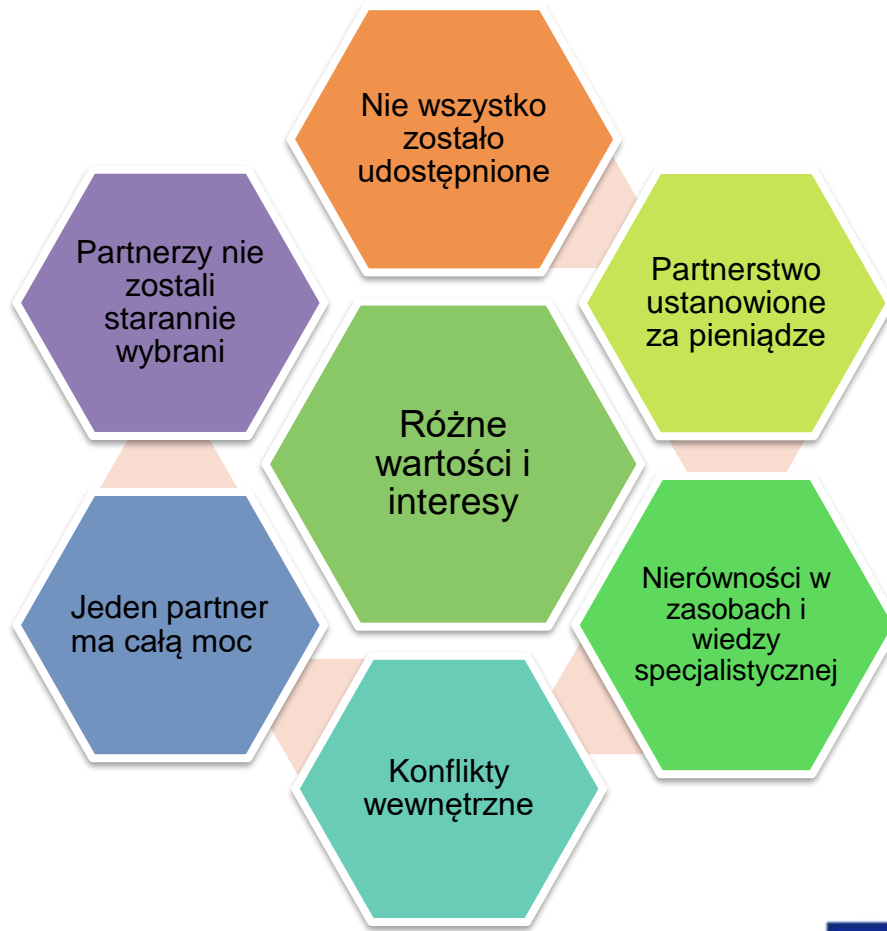




Jak wybrać odpowiednich partnerów?



Przyczyny niepowodzenia współpracy:



+ Pomoc dydaktyczne

- Eisner, MD i, Cohen, AR (2012) *Pracować razem: Dlaczego wielkie partnerstwa odnoszą sukcesy?* Nowy Jork: HarperCollins Publishers
- Lahle Wolfe, 2018, „Proces wyboru partnera biznesowego”, dostępny pod adresem: <https://www.thebalancecareers.com/choose-the-perfect-business-partner-3515781>

Przegląd tematu

W bieżącej części wyjaśniono znaczenie wyboru współpracy zewnętrznej i przedstawiono sugestie dotyczące znalezienia odpowiedniej grupy osób, z którymi można współpracować. Rozdział ten proponuje utworzenie niektórych grup dzięki interwencjom odgórnym, zmodyfikowanym interwencjom odgórnym i interwencjom partycypacyjnym oraz sugeruje przyczyny niepowodzenia współpracy biznesowej.