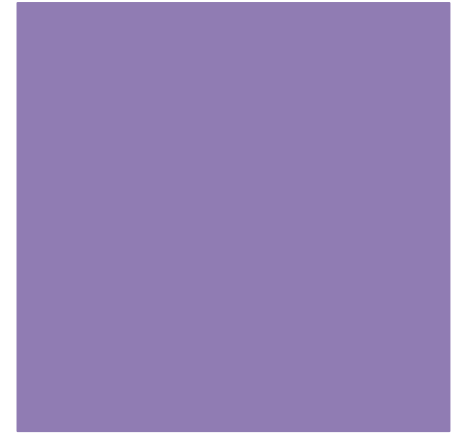
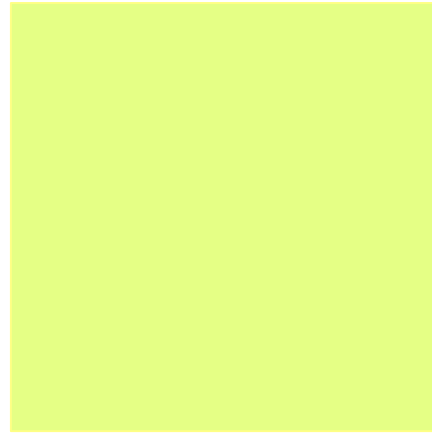




Együttműködés

Topic 2.7: Megfelelő partnerek megtalálása



+ Hogyan lehet megtalálni a megfelelő partnereket?

Ahhoz, hogy megtalálja a megfelelő embercsoportot, amellyel külsőleg együttműködhet, előbb meg kell tudnia, hogy pontosan mit akar, és mit hajlandó adni cserébe.

Célok:

- Kinek miért fontos a külső együttműködés, és hogyan válasszuk ki partnerünket?

Tanulmányi eredmények:

- A tanulónak tudnia kell megfelelő partnert választani
- A tanulónak tudnia kell azonosítani a potenciális veszélyforrásokat
- A tanulónak képesnek kell lennie olyan tényezők azonosítására, amelyek elősegíthetik szervezetük külső együttműködését.

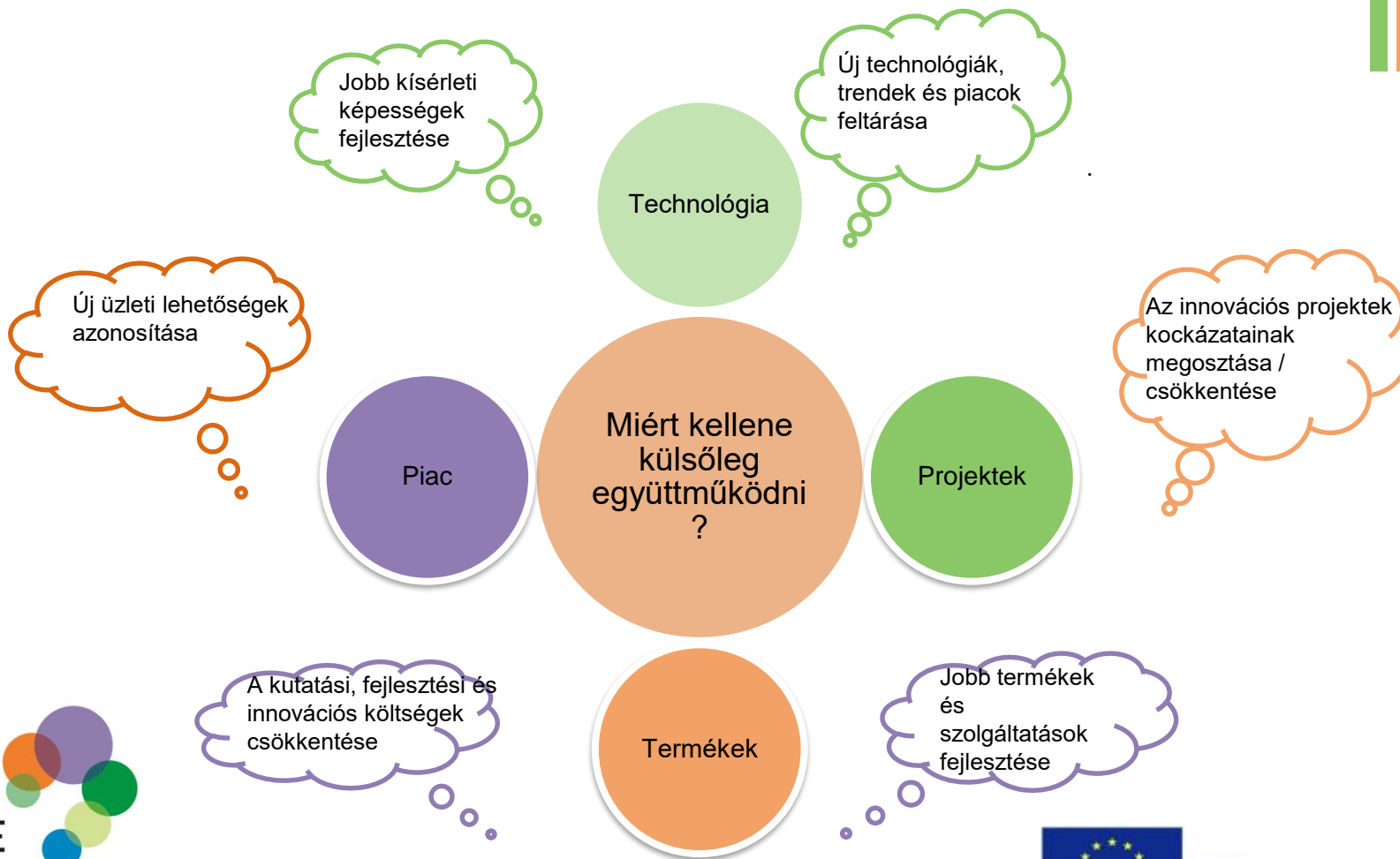


<https://bit.ly/2HuBhjV>



Miért kellene külsőleg együttműködni?

Íme néhány ok, amelyeket más kkv-k adtak a külső együttműködés választására, és ötleteket adhatnak:



Innovation and creativity mentality advancement in SMEs



Erasmus+





Hogyan választhatom meg a megfelelő partnereket?

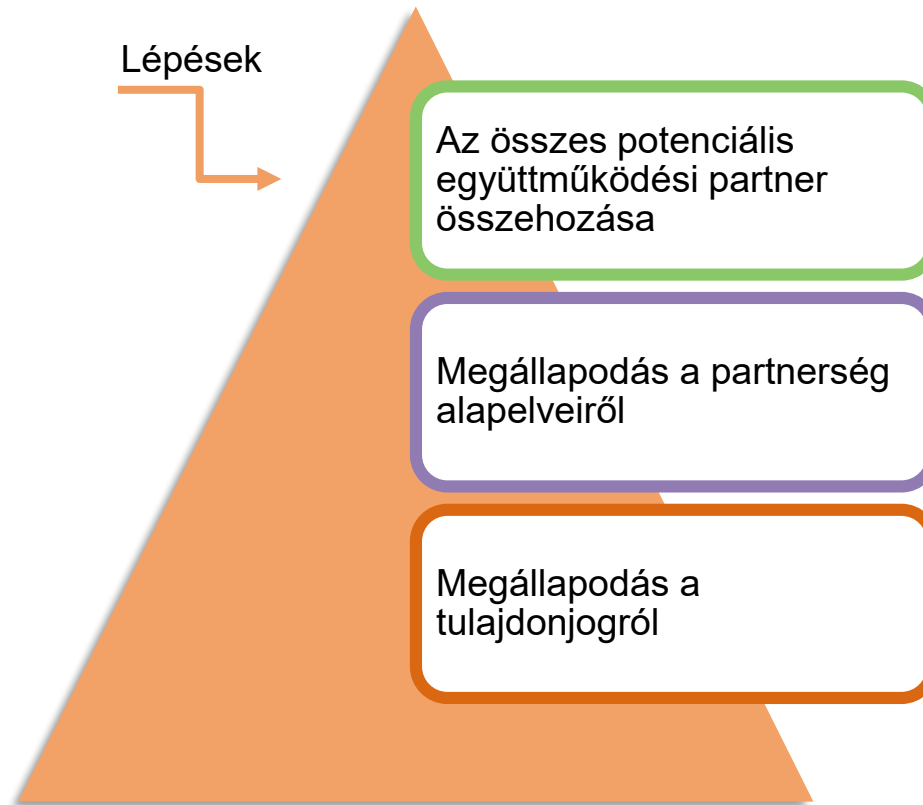
- ➔ Néha a partner megtalálása a könnyű rész
- ➔ Lehet, hogy van egy személy vagy szervezet, aki/ami jól illik
- ➔ Lehet, hogy rendelkeznek a szükséges szakértelemmel, készségekkel vagy szellemi tulajdonnal



<https://bit.ly/2kDI4Rs>



Hogyan választhatom meg a megfelelő partnereket?





Hogyan választhatom meg a megfelelő partnereket?

1.lépés

- Az összes potenciális együttműködési partner összehozása

Figyelembe véve:

- Önkormányzatok
- Nemzeti kormányok
- Szociális partnerek
- Vállalkozók
- Üzletek
- Civil szervezetek
- Oktatási ágazat
- Tudományos ágazat
- A társadalom képviselői

Ne felejtjük hogy a partnerek lehetnek:

- Együttműködő
- Versengő
- Ignoráns
- Ellenálló a nagy léptékű változásoknak
- Inkább a rövid vagy hosszú távú megoldásokat részesítik előnyben



Hogyan választhatom meg a megfelelő partnereket?



2.Lépés

- Megállapodás a partnerség alapelveiről

Figyelembe véve:

- Esélyegyenlőség vagy partnerségi megállapodás

Ne feledjük:

- A vállalkozói vagy civil szervezetek tevékenységeinek finanszírozása.
- Az összeférhetlenség elkerülése érdekében külön stratégiai és egyedi döntéseket kell hozni.



Hogyan választhatom meg a megfelelő partnereket?



3.lépés

- Megállapodás a tulajdonjogról

Figyelembe véve:

- A partnereknek meg kell állapodniuk a közös stratégiában, amely közös (egyhangúlag elfogadott) elemzésen alapul.

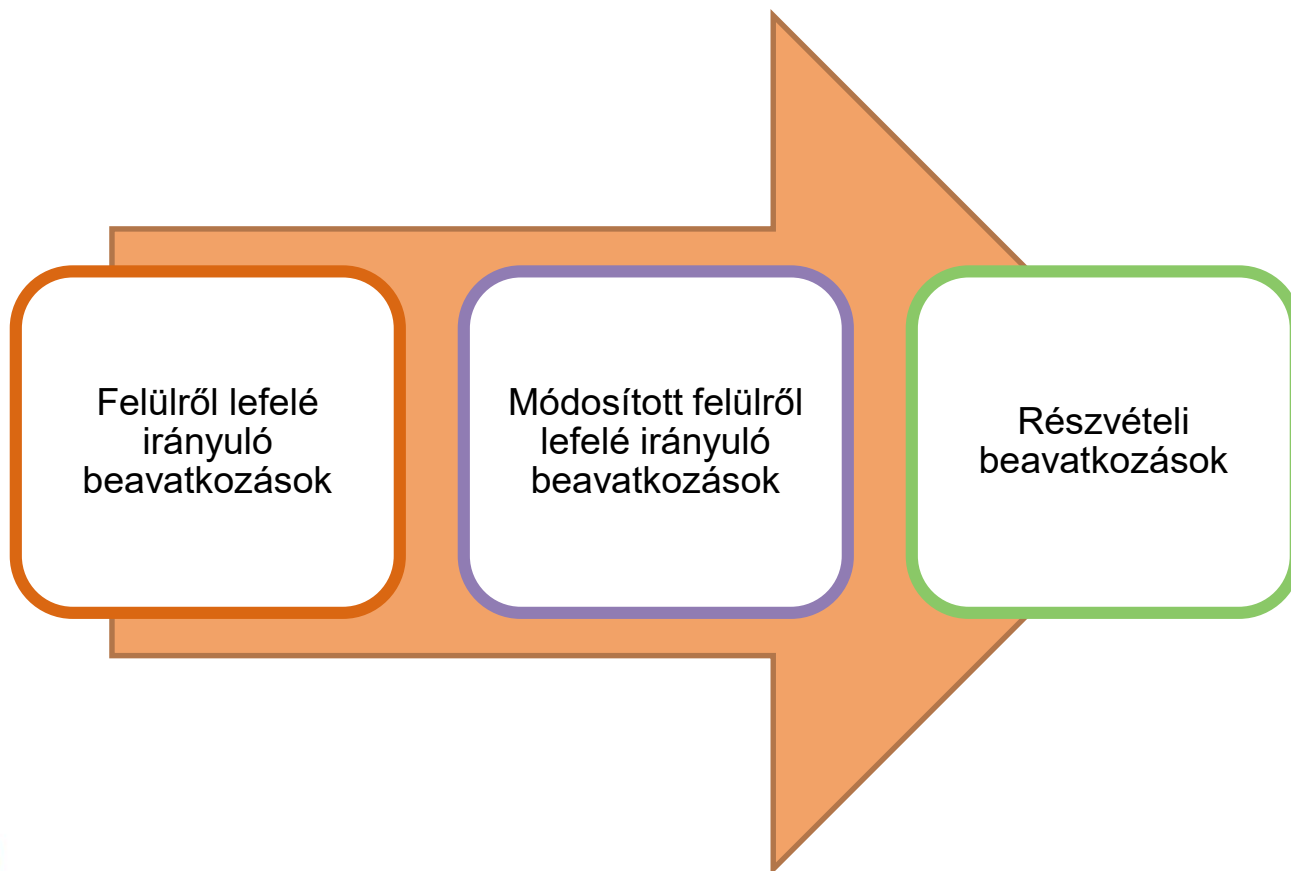
Ne feledjük:

- Konszenzus kialakítása és annak elfogadása, hogy egyes kérdések problémát jelentenek az egyik csoport számára, míg mások nem tekinthetik azokat problémának.



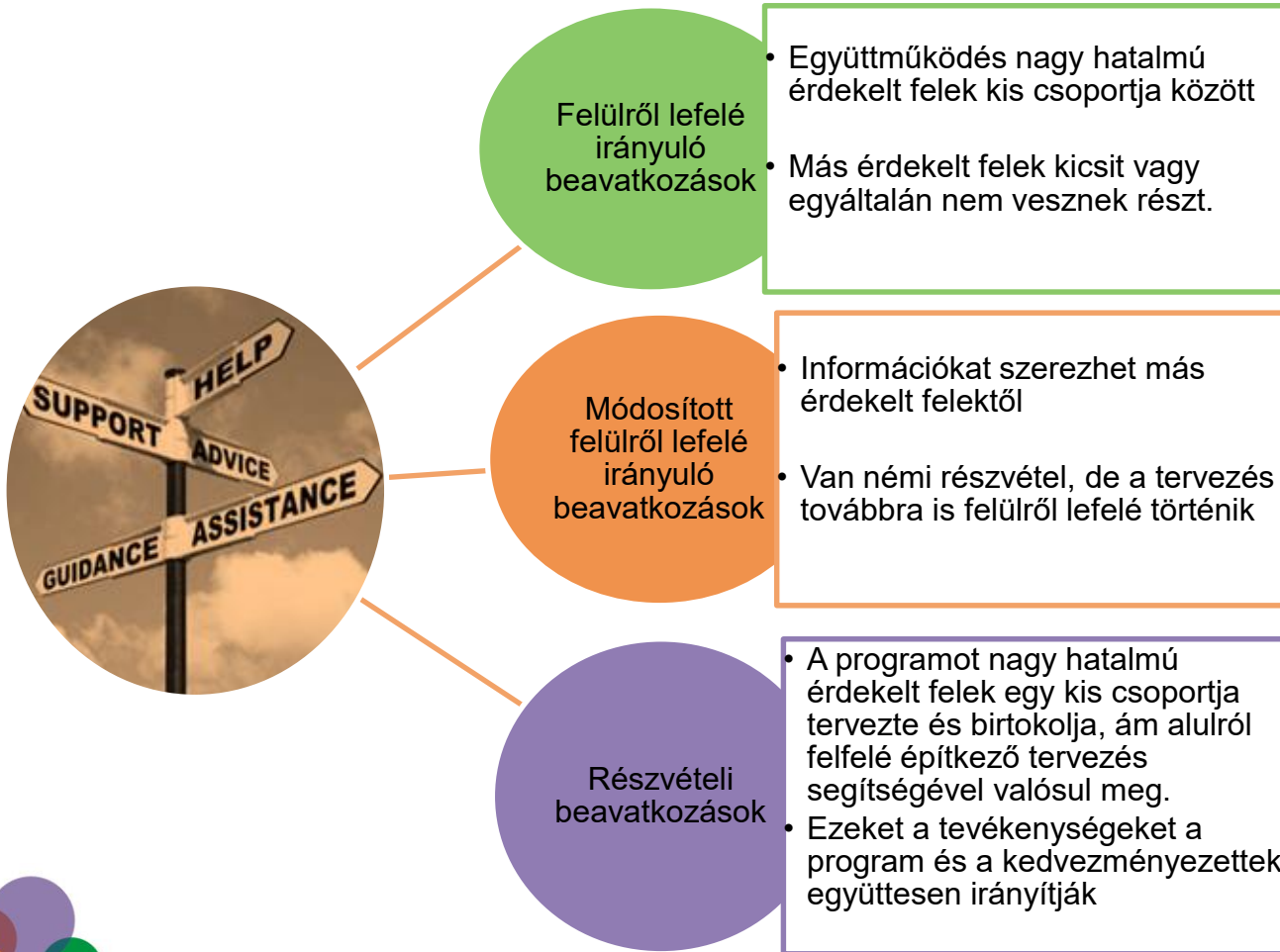
Hogyan választhatom meg a megfelelő partnereket?

A kiválasztási folyamat végén létrehozható a következő csoportok egyike:





Hogyan választhatom meg a megfelelő partnereket?

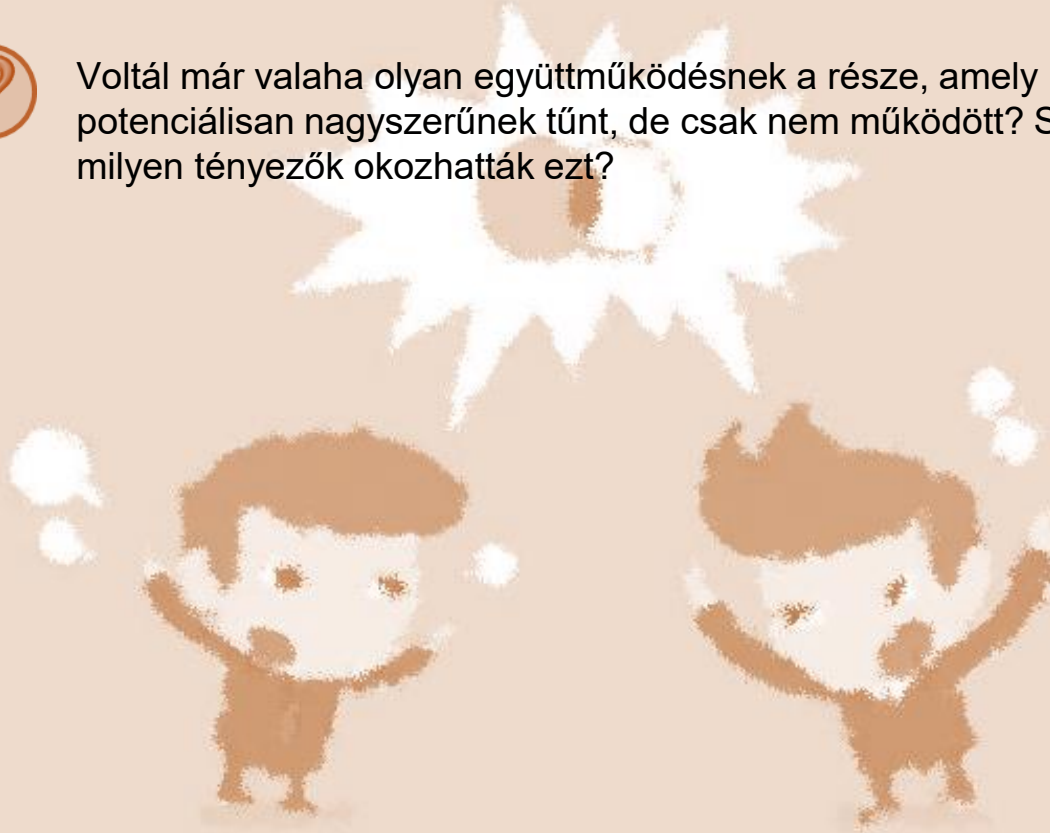




Hogyan választhatom meg a megfelelő partnereket?



Voltál már valaha olyan együttműködésnek a része, amely potenciálisan nagyszerűnek tűnt, de csak nem működött? Szerinted milyen tényezők okozhatták ezt?





Hogyan választhatom meg a megfelelő partnereket?



Az együttműködések kudarcának okai:



+ Tanulási segédlet

- Eisner, M. D. and , Cohen, A. R. (2012) *Working Together: Why Great Partnerships Succeed*. New York: HarperCollins Publishers
- Lahle Wolfe, 2018, “The Process of Choosing a Business Partner ”, Available at:
<https://www.thebalancecareers.com/choose-the-perfect-business-partner-3515781>

Téma áttekintés

Ez a szakasz ismerteti a külső együttműködés kiválasztásának fontosságát, és néhány javaslatot tartalmaz arra vonatkozóan, hogyan lehet megtalálni a megfelelő embercsoportot az együttműködéshez. Az egység javasol néhány csoport létrehozását felülről lefelé irányuló beavatkozásokként, módosított felülről lefelé irányuló beavatkozásokként és részvételi beavatkozásokként, és bemutatja az üzleti együttműködés kudarcának lehetséges okait.