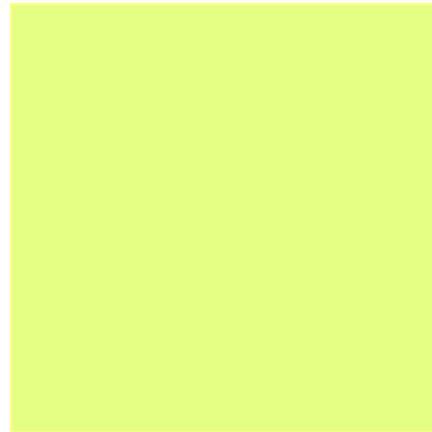




Сътрудничество

Тема 2.7: Как да намерим партньорите, които трябва?



+ Как да намерим партньорите, които трябва?

За да намерите групата от хора, която трябва, за да си сътрудничите външно, трябва преди това да знаете точно какво искате и какво сте готови да дадете в замяна.

Цели:

- За кого и защо е важно да си сътрудничите външно и как да избирате своя(-ите) партньор(и)

Резултати от обучението:

- Обучаемият трябва да знае как да избира партньора, който трябва
- Обучаемият трябва да може да установява потенциални проблеми и рисковете за организацията си
- Обучаемият трябва да може да идентифицира фактори, които могат да помогнат на организацията му да сътрудничи с външни организации.



<https://bit.ly/2HuBhjV>





Защо да си сътруднича с външни организации?

Ето някои причини, които посочват други МСП, защо са решили да преминат към външно сътрудничество, които може да Ви дадат някои идеи:



Innovation and creativity mentality advancement in SMEs



Erasmus+



Как да избираме партньорите, които трябва?

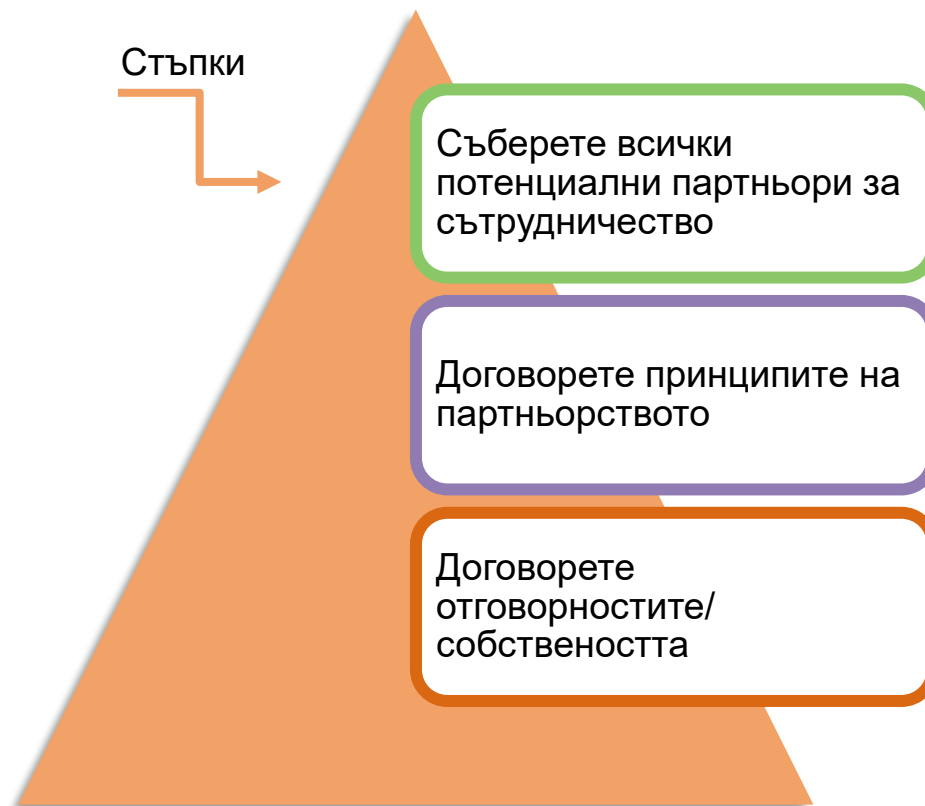
- ➔ Понякога намирането на партньора е лесната част
- ➔ Може да има човек или организация, които изглеждат много подходящи
- ➔ Може би притежават експертните познания, умения или интелектуална собственост, от които имате нужда



<https://bit.ly/2kDl4Rs>



Как да избираме партньорите, които трябва?





Как да избираме партньорите, които трябва?

1-ва стъпка

- Съберете всички потенциални партньори за сътрудничество

Вземете под внимание

- Местни власти
- Централната власт
- Социалните партньори
- Предприемачите
- Предприятия
- НПО
- Сектора на образованието
- Научния сектор
- Представителите на обществото

Не забравяйте, че партньорите могат да:

- съдействат
- са конкуренция
- не се отзовават
- оказват съпротива на мащабните промени
- предпочитат краткосрочни или дългосрочни решения



Как да избираме партньорите, които трябва?



2-ра стъпка

- Договорете принципите на партньорството

Вземете под внимание

- Равни права или споразумение за партньорство

Не забравяйте

- Финансирането на предприемаческите дейности или на НПО.
- Да разграничавате стратегическите от единичните решения, за избягване на конфликт на интереси.



Как да избираме партньорите, които трябва?



3-та стъпка

- Договорете отговорностите/ собствеността

Вземете под внимание

- Партньорите трябва да се споразумеят за обща стратегия, основана на споделен (единодушно приет) анализ.

Не забравяйте

- Да изградите консенсус и да приемете, че някои въпроси могат да представляват проблем за една група, но не се считат за проблем от другите.



Innovation and creativity mentality advancement in SMEs



Erasmus+



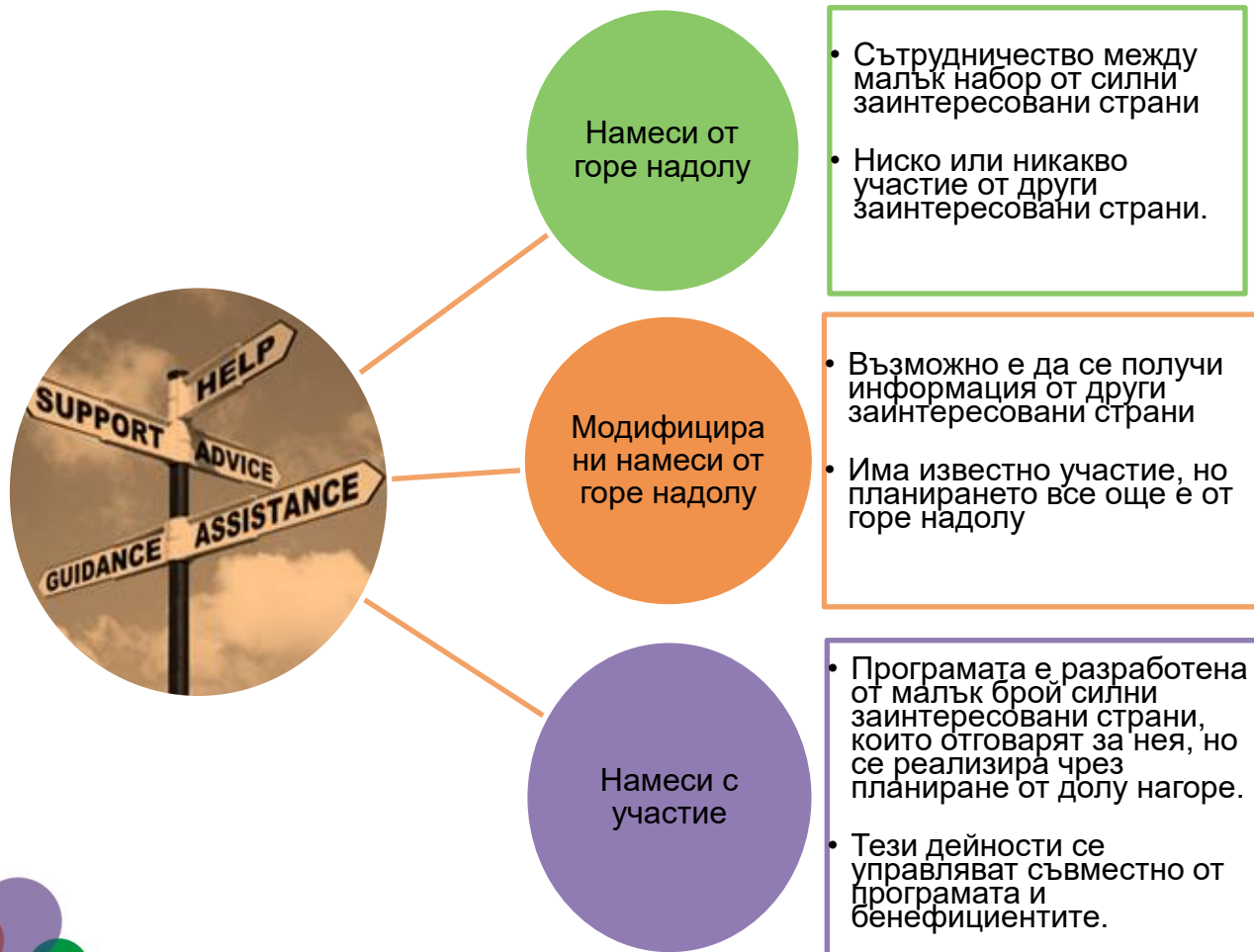
Как да избираме партньорите, които трябва?

В края на процеса на подбор можете да създадете една от следните групи:





Как да избираме партньорите, които трябва?

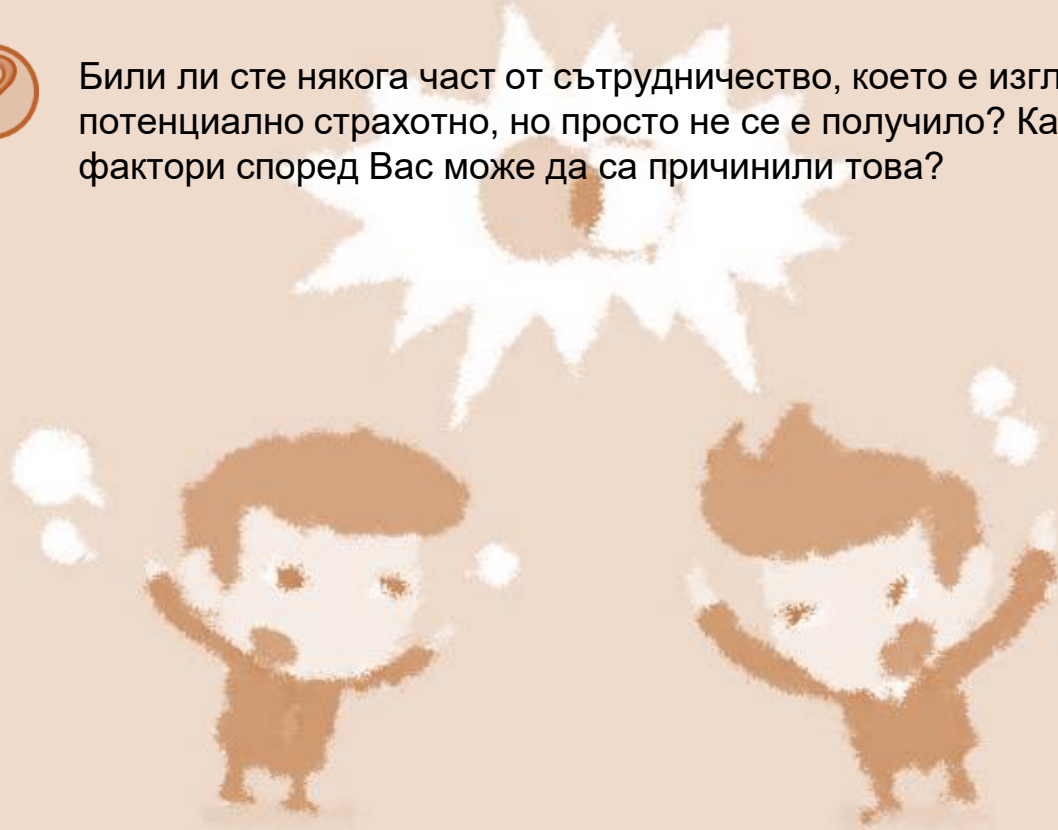




Как да избираме партньорите, които трябва?



Били ли сте някога част от сътрудничество, което е изглеждало потенциално страхотно, но просто не се е получило? Какви фактори според Вас може да са причинили това?





Как да избираме партньорите, които трябва?



Причини за неуспех на сътрудничеството:



+ Учебни помагала

- Eisner, M. D. and , Cohen, A. R. (2012) *Working Together: Why Great Partnerships Succeed*. New York: HarperCollins Publishers
- Lahle Wolfe, 2018, “The Process of Choosing a Business Partner ”, на разположение на:
<https://www.thebalancecareers.com/choose-the-perfect-business-partner-3515781>

Преглед на темата

В този раздел се обяснява важноста на избора на външно сътрудничество и се дават някои предложения за това как можете да намерите точно тази група хора, която трябва, за да си сътрудничите. Предлага се създаването на някои групи, например за намеса от горе надолу, модифицирана намеса от горе надолу и намеса с участие, като се излагат и някои причини за неуспех на бизнес сътрудничеството.